



医業種交流会Mebius主催 ビジネス部会セミナー

『買わせるツボ』 教えます！

～上手なアプローチを考える～

「先生が開業する際、もしくは経営する中で購入等の契約を検討される時、コンサルタントや側近の方にどんな質問をされ、それに対しどのようなアドバイスをされているのか？」等、営業活動する上で、どんなところに注意を払い、どこに落としどころがあるのかヒントを頂くべく、ご経験豊富なおふたりのコンサルタントにズバリ本音をお聞きします。

パネラー

板谷一郎税理士事務所

いたや いちろう
所 長 **板谷 一郎 氏**

税理士。(公社)日本医業経営
コンサルタント協会認定登録
の医業経営コンサルタント。
2000年の独立開業以来、診療
所の開業案件、医療法人の設
立サポート、医業承継等、医
療案件中心に手がける。
また事務所は、経済産業省
近畿経済産業局の経営革新等
支援機関に認定されている。



株式会社 宗和メディカルオフィス

はらだ むねのり
代表取締役 **原田 宗記 氏**

社団法人日本医業経営コンサルタント協会会員
社団法人創造経営協会会員

民間病院などで臨床検査技師
として勤務、医療法人の事務
長・部長を経て1996年に事務
長代行を中心としたコンサル
ティング会社設立。
医療機関、介護施設の運営
コンサルティングや開業支援
を150件以上手がけ、医療法
人、調剤薬局、介護施設の
運営にも携わっている。



概 要

2014年2月19日(水)

18:00～20:00 (受付開始17:30)

定 員:15名 参加費:1,000円

株式会社アイセイ薬局 関西支店

大阪府大阪市北区中之島3-3-3

中之島三井ビルディング18階

京阪中之島線「渡辺橋」駅/徒歩1分

大阪市営地下鉄四つ橋線「肥後橋」駅/徒歩2分



お問合せ

株式会社アイセイ薬局 関西支店

TEL:06(6225)3331
FAX:06(6225)3332

担当:沼田



医業種交流会主催 ビジネス部会セミナー

ご参加申込み FAX 用紙

06-6225-3332

下記のお申込み記入欄にご記入後、左記番号へFAXして下さい。

貴団体名	フリガナ				
ご住所	〒 -				
ご連絡先	()			ご参加人数	人
ご参加者様 情報①	ご氏名	フリガナ	部 署		役 職
	E-mail	@			
ご参加者様 情報②	ご氏名	フリガナ	部 署		役 職
	E-mail	@			

「個人情報の取扱いについて」をご一読の上、□に✓印をお願いします。

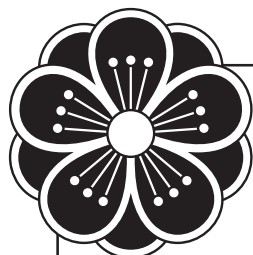


「個人情報の取扱いについて」

- ◆ご記入いただいた個人情報は今回お申込み頂いたセミナー手続き、弊社が主催するセミナー・イベント情報、製品に関する情報を提供する場合にのみ使用いたします。
- ◆これらの個人情報は適切な安全対策のもと株式会社アイセイ薬局関西支店が管理いたします。
- ◆これらの個人情報は弊社並びに協賛会社でのみ利用目的の範囲内でのみ協同利用させていただくものであり、お客様の同意なく第三者への開示・提供は原則的にいたしません。
- ◆お客様は弊社に対し、弊社が有している対象個人情報の開示、訂正、削除、利用目的の通知及び停止を要求できます。



上記文書に… ☐ 同意します ☐ 同意しません



医業種交流会主催 ビジネス部会セミナー

「買わせるツボ」教えます！～上手なアプローチを考える～

日 程：2014 年 2 月 19 日 (水) 18:00 ～ 20:00 (受付開始：17:30)

会 場：株式会社アイセイ薬局 関西支店
大阪府大阪市北区中之島 3-3-3 中之島三井ビルディング 18F

パネラー：板谷一郎税理士事務所 所 長 板谷 一郎 氏
株式会社宗和メディカルオフィス 代表取締役 原田 宗記 氏

参加費：1,000 円

担 当：株式会社アイセイ薬局 関西支店 担当：沼田
TEL：06-6225-3331 FAX：06-6225-3332

